

**Didier LEBouc**

+33 660 568 260

[didier@innotelos.com](mailto:didier@innotelos.com)

**innotelos**

16 rue Boucher de  
Perthes  
38000 Grenoble  
France

[www.innotelos.com](http://www.innotelos.com)

**passionné d'innovation et d'agilité**  
**auteur de livres & vidéos**  
**PhD & ingénieur en génie électrique**



**innotelos**

vitamins  
for innovation



expérience  
professionnelle

### **cofondateur**

**innotelos | vitamines pour l'innovation** - depuis Novembre 2017

innotelos aide les entreprises ou organisations qui innovent à accroître leurs clients rentables et à maîtriser leurs projets

innovation, agilité, management de projet, stratégie, marketing, consulting, formation, jeux

### **marketing leader & chef de projet d'une initiative de croissance**

**Schneider Electric** - Septembre 2015 / Novembre 2017

développement des ventes de tableaux électriques basse tension dans pays à faibles parts de marché (Allemagne, Europe Sud-Est)

SaaS, supply chain, management d'offre & de canaux d'accès

### **product owner du logiciel SaaS Ecoreal XL**

**1<sup>er</sup> logiciel SaaS pour configurer & évaluer des tableaux électriques**

**Schneider Electric** - Juillet 2013 / Septembre 2015

animation d'une équipe agile de 15+ développeurs logiciel & données

budget annuel 1.5 M€

spécification de logiciel, tests clients, management de données, UX, UI

### **chef de projet des tableaux électriques basse tensions Blokset & Okken**

**Schneider Electric** - 2006 / 2013

chiffre d'affaire 400 M€ - croissance +20% / an - R&D budget 3 M€ / an

y compris développement d'une gamme spécialement dédiée à l'Inde

management de 35+ personnes en France, Brésil & Inde

R&D, marketing, réduction de coûts, lancement commercial, industrialisation, achats, serious game

### **chef de produit marketing des coffrets électriques modulaires**

**creation des gammes Pragma, Kaedra, Disbo Extra & Opale**

**concept de disjoncteur basse tension ultra-limiteur à coupure hybride**

**Schneider Electric** - 2001 / 2005

croissance du chiffre d'affaire de 60 à 100 M€ +25% penetration

tests clients dans 20+ pays

management de produit, design management, communication, lancement commercial, ergonomie

### **chef de projet de la gamme Duoline / D'clic XE d'appareillage électrique miniature avec des connexions innovantes**

**1<sup>er</sup> disjoncteur miniature sans vis pour connecter les câbles**

**Schneider Electric** - 2000 / 2001

chiffre d'affaire 100 M€ budget projet 20 M€ production de 3 millions unités / an

4 entreprises 12 sites & 7 pays

management de projet, ergonomie, tests clients, production de grande série, R&D

### **manager du service technique disjoncteurs miniatures**

**Schneider Electric** - 1989 / 1999

management d'équipe et de projets 10 à 25 personnes

budgets projet de 3 à 25 M€ (développement des disjoncteurs C60, DPN, NG125)

R&D, CAO, production de grande série, platforming, normes IEC, certification

### **ingénieur puis manager de l'équipe "coordination technique centrale"**

**Schneider Electric** - 1985 / 1989

enseignement	<p><b>cours “le parcours de l’innovation des idées aux factures”</b>  <b>GEM Grenoble École de Management</b> – depuis 2018  <b>Université Grenoble Alpes</b> – de 2001 à 2018  <b>École Nationale d’Ingénieurs de Tunis / IHEC Tunis</b> – 2014  la séquence finale de ce cours est un jeu “sérieux” de projet où les étudiants, en équipe, développent et lancent un produit de consommation courant en 2 heures</p> <p><b>cours d’électrotechnique</b>  <b>Centre d’Instruction Naval de la Marine Nationale Française</b>  Toulon St Mandrier – 1984 / 1985</p>
interventions & conférences	<p><b>“l’agilité entre perruque de Mr Jourdain et casque de chantier”</b>  <b>conférence Agile Grenoble 2017</b> – Novembre 2018</p> <p><b>“innover avec agilité”</b>  <b>conférence PPM 2017</b> – Marrakech Maroc – Octobre 2017</p> <p><b>qu’est-ce qu’une innovation réussie ?</b>  <b>ATFI Association Tunisienne des Femmes Ingénieures</b> – Mai 2017  conférence + animation d’un atelier de “speed innovating”</p>
livres & publications	<p><b>livre “développer un produit innovant avec les méthodes agiles”</b>  Éditions Eyrolles – 2011  <a href="http://innotelos.com/livre">http://innotelos.com/livre</a></p> <p><b>vidéos YouTube “Le Projet Fait Rage” sur l’innovation, l’agilité et la stratégie</b>  <a href="http://innotelos.com/video">http://innotelos.com/video</a></p> <p><b>8 brevets</b>  <a href="https://innotelos.fr/fichiers/Didier-Lebouc-Brevets-Patents.pdf">https://innotelos.fr/fichiers/Didier-Lebouc-Brevets-Patents.pdf</a></p> <p><b>livre “Brèves de couloir – Bêtisier du langage d’entreprise”</b>  Éditions Mango – 2007 (sous pseudonyme)</p> <p><b>publication, management et rédaction d’une vingtaine de sites web &amp; blogs</b>  depuis 1998  dont site web personnel <a href="http://kelibia.eu">http://kelibia.eu</a>  et blog “Humeurs Mondialisées” <a href="http://humeursmondialisees.blogspot.fr">http://humeursmondialisees.blogspot.fr</a></p> <p>livres électroniques “Humeurs Tunisiennes” &amp; “Humeurs Économiques”  Leanpub Editions – 2013 / 2014</p>
formation	<p><b>thèse de docteur-ingénieur (PhD) en génie électrique “machines synchrones à aimants permanents à haute puissance spécifique”</b>  <b>G2ELab</b>, anciennement Laboratoire d’Electrotechnique de Grenoble – 1982 / 1984  innovation, électrotechnique, moteurs à aimants, matériaux magnétiques, électronique de puissance, simulations numériques</p> <p><b>école d’ingénieurs</b> – spécialité génie électrique  <b>ENSE3 Grenoble</b>, anciennement ENSIEG – 1979 / 1982</p>
langues	<p><b>anglais courant</b>  nombreux projets, visites clients, formations &amp; jeux avec des équipes anglophones en Inde, Brésil, Chine, Allemagne, Italie, Hongrie, Irlande, Bulgarie, Croatie, Arabie Saoudite, Pays-Bas, Russie, Espagne, Suède, Portugal, Royaume-Uni, USA, UAE...</p> <p>notions d’arabe tunisien et d’allemand</p>
	<p>plus de détails sur <a href="https://innotelos.fr/didier-lebouc">https://innotelos.fr/didier-lebouc</a></p>